

## ⑥ その他

### テーブルクロス基金を広めよう。

テーブルクロスでは他業種でも給食支援をしてみたい企業や CSR をしてみたい企業を募集しています。テーブルクロスに基金として参加すると会費が月 1 万円ですが、預け入れた寄付金は全額提携 NPO に届きます。参加企業は支援の様子やテーブルクロスのロゴなどが利用可能なため、ホームページやオフィスなどで CSR を社内外にアピールするツールとして導入いただけます。

### 飲食応援団を探してみよう。

テーブルクロスには約 200 人の代理店が参加し、今後も拡大していきます。飲食店向けのサービスや商品を提供している会社やメーカーは月額 1 万円で直接テーブルクロス代理店にアプローチすることができます。代理店はテーブルクロスに中間マージンがかからないので直接全ての紹介料や報酬を受け取ることができます。飲食店にテーブルクロスを紹介するときに、最新のサービスも案内することで収益を増やすことができるのでお気に入りのサービスや商品を見つけよう。

<http://ur0.work/GYCS>



### 現地視察ツアーに参加してみよう。

現地に直接行くことで積極的な支援へのモチベーションになるし新しい発見がいっぱいです。毎年5月と11月に開催予定です。前月までにホームページもしくは会員向けのメールにて内容をご確認ください。

### テーブルクロスでスタッフとして働いてみよう。

テーブルクロスではスタッフとして一緒に働いてくださる方も大募集しています。営業マン、システムプログラマーなど、業務委託、正社員、パート、などご紹介もおまちしております。

### 一般メディアへテーブルクロスを紹介してみよう。

テーブルクロスではテレビはもちろん新聞や雑誌にテーブルクロスをご紹介ください。さらに沢山の人がテーブルクロスを知るきっかけになります。

### テーブルクロス社への企画提案をしてみよう。

テーブルクロスではみな様の企画提案を受け付けています。企業とのコラボや CSR 企画などぜひご提案ください。

<https://youtu.be/sIBX38PLb-Q>



# TABLE CROSS

社会貢献ができるグルメアプリ

## エンジェル倶楽部会員様ご入会後の手引き

### MISSION

エンジェル倶楽部代理店にご参加頂いた会員様へ  
エンジェル倶楽部を盛り上げるために皆さまに協力して頂きたい5つのミッションです。

- 1 アプリの個人識別番号を共有する** 入会后 必須  
テーブルクロスアプリをダウンロードした後、本部に教えてください
- 2 アプリを使う** 毎月 必須  
月に1度テーブルクロスアプリを使用しお店を予約してください
- 3 テーブルクロスユーザーを広める** 随時  
より多くの給食を届ける！エンジェルカウンターについて
- 4 エンジェル倶楽部入会候補者を紹介する** 随時  
エンジェル倶楽部に興味のある方をセミナーへご紹介ください
- 5 飲食店加盟店を獲得する** 随時  
お知り合いの飲食店を是非ご紹介ください

※必須事項を実行できない方は事前に本部にご相談ください

## ①アプリの個人識別番号を共有する

必須

代理店になったらカウンター番号 (ID) を事務局にご連絡ください。



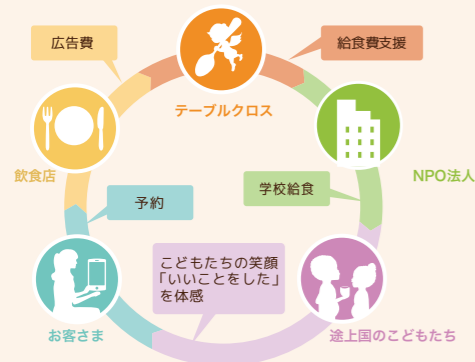
- ① メニューの [友達紹介] のページを開く
- ② [SMS] を開くと URL が表示される
- ③ URL の最後の数字を事務局へ連絡する

個人識別番号は、エンジェルクラブ会員の方が予約をしたかを管理する番号になりますので、必ずお使いのアプリのアカウント番号をテーブルクロス事務局までお伝えください。こちらの QR コードから識別番号の登録画面につながりますので、まずはこちらでご登録ください。



## テーブルクロスとは？復習してみよう！

お客様が飲食店の予約をすると予約した人数に応じた給食が途上国のこどもたちへ届く社会貢献ができるグルメアプリです。



## TV 動画を見てテーブルクロスをおさらいする

テレビ北海道  
<https://www.facebook.com/kaoru.joho/videos/1317741184948084/>



モーニングクロス  
<https://www.youtube.com/watch?v=9bOVrSurncw>



レインボータウン FM ラジオ  
<https://www.youtube.com/watch?v=Rv7-Nge2eGI>



## ②月に1度テーブルクロスにて予約する

必須

チャリティ予約に参加してみよう。

今週のお食事や飲み会の予定はありませんか？  
 まずは、直近の夕食をテーブルクロスを使って予約をしてみてください。

お店に迷ったときは LINE@ で探すことができます。  
 LINE から ID 検索して LINE 友だちに追加してください。



**LINE@ @upn1656c**

LINE@ はこちらからも登録ができます  
<https://line.me/R/ti/p/%40upn1656c>

その他エンジェルクラブについての素朴な質問もいただけたらと思います。



## 予約の方法はかんたん

### ①お店を検索する

- 特集から探す
- エリア・駅から探す
- 和食・洋食・中華などジャンルから探す
- キーワードで自分にあった条件で検索する



### ②予約方法を選ぶ

店舗の詳細ページの上部にある『チャリティ予約電話』、もしくは『ネット予約』をタップし予約の画面へ進んでください。

#### 電話予約



予約したい人数を設定し「電話する」ボタンを押します。お店の方に希望の日時を伝えてください。予約が決まったら、通話終了後に「はい」を選択して『予約成立』です。

#### WEB 予約



ネット予約はまずは「仮予約」となります。必要項目を選択して予約し、しばらくするとお店から折り返しの連絡があります。お店からの連絡によって「予約成立」です。

### ③友達にアプリを紹介する

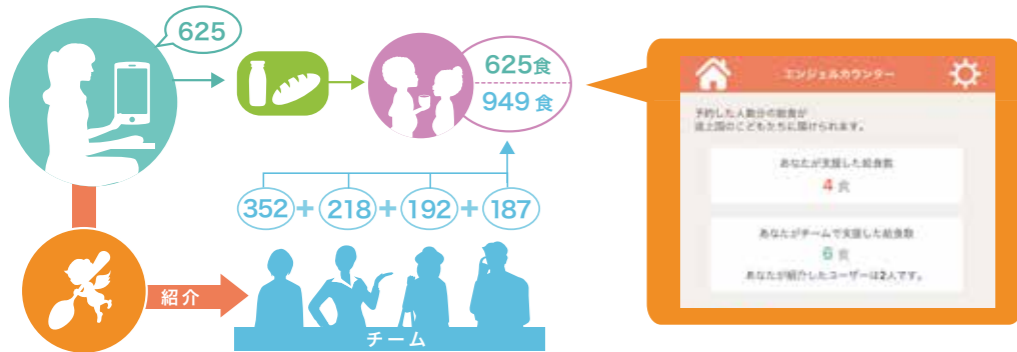
まずは自分のアプリから友達紹介をしてテーブルクロスのファンを増やしてみよう



- ① メニューの [友達紹介] のページを開く
- ② 例：LINE で紹介するを選択
- ③ LINE で紹介する
- ④ 友達のログインが完了すると紹介したユーザー数が増えます。

### 「エンジェルカウンター」で支援した給食数がひと目でわかる

テーブルクロスには支援した給食数がひと目でわかる「エンジェルカウンター」がついています。あなたが支援した給食数と紹介した友人や知人が支援した給食数もわかるようになっています。



テーブルクロスの活動に参加している人たちを「テーブルクロスアンバサダー」と呼びます。テーブルクロスアンバサダーは、子どもたちに給食支援をする人たちです。1人の食事や友人との食事、幹事となった食事会など様々なシーンからご利用頂いています。

#### Facebookや会社HPなどでテーブルクロスを拡散しよう

SNS や口コミでテーブルクロスを拡散してください。多くの方がテーブルクロスを知ることによって多くの支援につながります。合わせてロゴレギュレーション資料をお送りしますのでお使いください。

公式ホームページ：http://tablecross.com/

公式 Facebook：https://www.facebook.com/tablecross/

掲載後は広報担当の古川まで掲載したページの URL をご連絡ください。furukawa.m@tablecross.com (広報担当：古川)

### ④エンジェル倶楽部候補者を紹介する

エンジェル倶楽部（ファンクラブ）・代理店を広めよう。

エンジェル倶楽部は、テーブルクロスのチャリティ予約文化を広げる活動です。日本にはない、「予約をすると誰かのためになる文化」をつくるために、一般ユーザー以上にテーブルクロスの身内となり活動を推進して下さる方を募集しています。毎月1度、チャリティ予約をすることが条件となっていること、単なるボランティアや寄付型のモデルではなく、一緒になって事業拡大を推進していく取り組みになっていることが大きなポイントです。代理店に関しては、飲食店開拓をメインにテーブルクロスと協業ができるパートナー企業を募集しています。次世代型の寄付モデルを日本で築くために、沢山繋がっていきましょう。

#### 全国の説明会の日程をチェックしよう。

説明会では、テーブルクロスの立ち上げの背景から、現状、未来に向かってのプロジェクト体制をお話しておりますので、ご紹介者様と一緒に来ていただくと幸いです。北海道、東京、大阪を中心に講演会や説明会が行われています。随時更新されますので、以下よりご確認ください。

<http://tablecross.com/angelclub/>



テーブルクロス公式 Facebook でもイベント情報を更新しております

<https://www.facebook.com/tablecross/>



#### エリアマネージャーへ問い合わせよう。

ご紹介者様のお時間が合わない場合などは、各エリアのエリアマネージャーが同席して説明させていただいております。細かなことも含め、お気軽にマネージャーまでお問い合わせください。

※7 ページ目をご覧ください

#### 各種資料をダウンロードしてみる。

テーブルクロスの仕組みを説明している冊子です。

<http://qq4q.biz/G9it>



#### エンジェル倶楽部入会候補者のセミナー誘導～紹介料支払までの流れ～

ステップ	項目	代理店様 内容	候補者様 内容
1	セミナー誘導	セミナー日程をご案内して下さい 日程表を候補者様へ共有して下さい	セミナー申し込み 都合の合う日程に申し込みをする
2	セミナー参加	参加は任意です セミナーに参加するかしないかを本部に連絡して下さい	セミナー参加 入会するかしないかを検討
3	入会申し込み	入会を促して下さい 参加した場合：候補者様が記載した申込み用紙を本部に連携 参加しない場合：セミナー主催者が候補者が記載した申込み用紙を本部に連携	入会 入会申込書を記入
4	登録完了	本部から完了連絡があります ここで代理店様に候補者様が入会した事が伝わります	本部から完了連絡 入会が完了した事が伝わる ※請求書が添付されている
5	ご入金	場合により入金のご督促をお願いする事があります ご入金が遅れている場合、基本的には本部が督促を致しますが、場合によりご協力頂くことがあります ※可能な限りフォローのご協力をお願いします	入金対応 上記請求書に記載のある内容にて入金
6	入会完了	本部から完了連絡があります ここで代理店様に候補者様が入金した事が伝わる	本部から完了連絡 入金が完了した事が伝わる
7	報酬支払	本部から報酬支払 支払いは入金日の翌々月末払い	

## ⑤ 飲食店加盟店を獲得する

飲食店のオーナー様にアポイントをとりましょう。

### ① まずは知人の飲食店オーナーをご紹介してください。

代理店のメイン活動の中に飲食店の加盟促進があります。加盟飲食店が増えればアプリユーザーも利用価値が高まりますので、こどもの支援が増えるきっかけになります。飲食店は集客と CSR を完全成果報酬で参加できます。テーブルクロスに紹介した飲食店が加盟した場合、テーブルクロスから予約が入る毎に代理店は紹介料がずっと受け取れます。営業方法をまずは動画で確認してみてください。

<https://youtu.be/9lu6jS55Uoo>



### ② 飲食店から掲載許可をもらったあとは、以下の流れに沿って営業活動を進めてください。

<http://qq4q.biz/G9iU>



代理店への報酬支払い時期や営業の詳細内容については下記紹介マニュアルで確認してください。

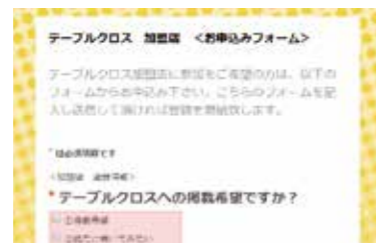
<http://ur0.link/HrqG>



困ったらエリアマネージャーへ相談やアポをとり、同行を依頼してみよう。

- 例1：5店舗以上のチェーン店の場合
- 例2：飲食店の登録にあたり不安な場合
- 例3：そもそも資料の内容がわからない場合

飲食店のオーナー様などの決裁者様からテーブルクロス加盟の承諾があった場合、以下の方法で弊社までご連絡ください。掲載までは約1週間程度です。

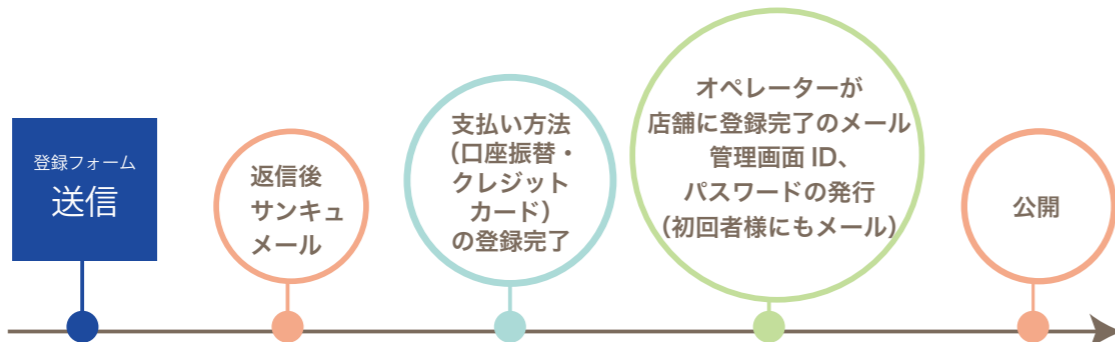


登録フォーム  
送信

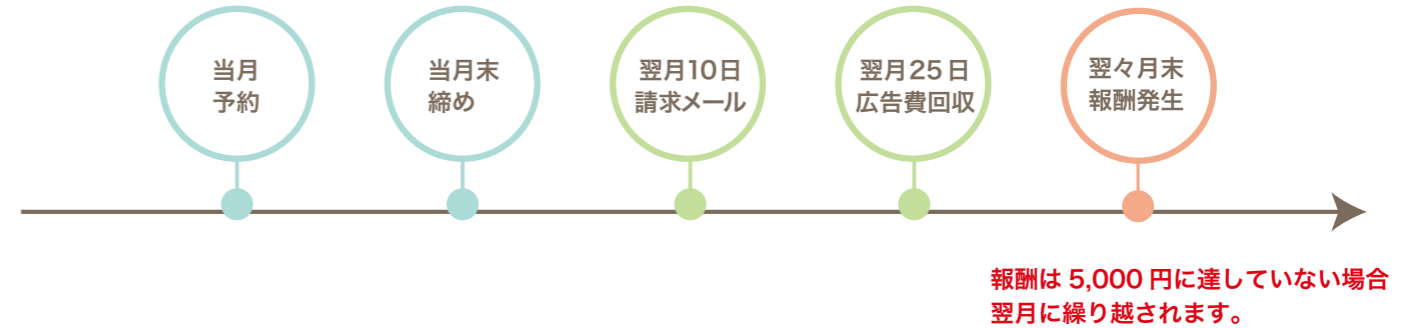
<http://qq4q.biz/G9jX>

- ① こちらのQRコードから加盟店登録フォームのサイトへ進んでください。
- ② 必要項目を記入の上、送信してください。送信するには加盟店規約に同意が必要です。
- ③ 申し込み用紙と支払い方法の登録をお願いします。2点が完了後、掲載までは約1週間程度です。

紹介後の流れ



## 決済と報酬の流れ



## 自分のエリアのマネージャーをチェックしよう。



### 北海道エリアマネージャー

試される大地、北海道エリアマネージャーの大塚紗弓と申します。元々は障がいを持ったお子さんの療育に携わるお仕事しながら、カンボジアの村へ衣料品や文房具を届けるボランティア団体を運営していました。タイ、ベトナム、カンボジア、ケニアなど、いくつかですが途上国の現状を見て来ています。テーブルクロスの事業が子ども達の笑顔、そしてより良い未来に繋がることを強く体感しています！「営業」や「ビジネス」には疎いですが、テーブルクロスの理念への共感、社会貢献への想いは誰にも負けません！！現地の様子を知りたい方はお気軽に大塚までご連絡くださいね♪



### 東京エリアマネージャー

東京エリアマネージャーの齋藤真愛（まあい）と申します！6年間保険営業をしていました。飲食店様や企業様への飛び込み営業もしていました！ちょっとした事で凹まないメンタルが鍛えられました！ご相談があれば齋藤まで一緒に盛り上げましょう♪



### 大阪エリアマネージャー

初めまして。大阪エリアマネージャー古川麻衣と申します。テーブルクロスに携わるまでの2年間、毎日毎日飲食店に飛び込みを繰り返す体育会系の営業をしていました！京都祇園から梅田の百貨店まで！飛び込んだ飲食店はのべ1000店舗を超えるほど！飛び込み営業をした人は私まで！何でも聞いてください！



### 滋賀エリアマネージャー

「滋賀エリアマネージャーの黒田史子（くるであやこ）です。平成3年に京都市で生まれ、滋賀大学経済学部卒業です。今までは政治家のスタッフをしたり、バーテンダーをしたり、Googleの代理店で取締役をしたり、色んな経験をしてきました。何よりもお酒が大好きですので、チャリティ予約を実践しながら広めていきましょう！」